



British Training

الريادة في عقد العطاءات وفن المفاوضات مع الموردين وإدارة المشتريات

1 - 5 يوليو 2018

الدار البيضاء

Sheraton Casablanca Hotel & Towers





British Training

الريادة في عقد العطاءات وفن المفاوضات مع الموردين وإدارة المشتريات

رمز الدورة: R529 تاريخ الإنعقاد: 1 - 5 يوليو 2018 دولة الإنعقاد: الدار البيضاء - Towers & Hotel Casablanca Sheraton التكلفة: USD 2500

- تزويد المشاركين بأسس التمييز في إدارة المشتريات في مجالات تحديد الجودة والكهية والسعر ومصدر التوريد المناسب للشراء
- تطوير وتنمية مهارات وقدرات العاملين في إدارة المشتريات في مجال إعداد وإدارة عقود الشراء والتوريد
- تنمية مهارات وقدرات العاملين في إدارة المشتريات في مجال التفاوض الشرائي مع الموردين لإختيار أفضلهم

• تحديد الجودة المناسبة في قرار الشراء

- المقصود بالجودة المناسبة
- المسئول عن تحديد الجودة المناسبة
- طرق تحديد توصيف الجودة

• تحديد الكهية المناسبة في قرار الشراء

- العوامل المؤثرة في تحديد الكهية المناسبة للشراء
- كيهية تحديد الكهية الاقتصادية للشراء

• تحديد السعر المناسب في قرار الشراء

- المقصود بالسعر المناسب للشراء
- الإعتبارات المؤثرة في تحديد السعر المناسب للشراء
- المصادر الأساسية للحصول على المعلومات السعوية

• تحديد الوقت المناسب في قرار الشراء

- العوامل المؤثرة في تحديد الوقت المناسب للشراء
- السياسات البديلة في مجال الوقت المناسب للشراء

• تحديد مصدر التوريد المناسب في قرار الشراء

- المقصود بمصدر التوريد المناسب للشراء
- المسئول عن إختيار مصادر الشراء
- مصادر المعلومات عن الموردين
- سياسات مصدر التوريد المناسب

• التمييز في إعداد وإدارة عطاءات وعقود الشراء والتوريد

- مفاهيم أساسية عن إعداد وإدارة العطاءات وعقود الشراء والتوريد
- الإجراءات التمهيدية للشراء بالناقصات
- كيهية التقدم إلى المناقصات
- مرفقات المظاريف والفحص الفني
- تحليل ودراسة العطاءات
- إبرام وتنفيذ وإنهاء عقد التوريد

• التمييز في التفاوض الشرائي

- طبيعة وخصائص مهارة التفاوض في وظيفة الشراء



British Training

- تطبيق عملية التفاوض في توفير احتياجات المنظمة
- إستراتيجيات التفاوض في وظيفة الشراء